



CONTRATOS DE ENERGÍA Y LICITACIONES

EN CHILE

PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN





SOBRE EL PROGRAMA

¿Sabías que la CNE ha proyectado la realización de cuatro procesos licitatorios entre 2025 y 2028, buscando licitar un total de 22.500 GWh?

El mercado eléctrico chileno es un entorno dinámico donde los contratos energéticos son clave para garantizar el equilibrio entre oferta y demanda. Una gestión adecuada de estos contratos no solo evita sobrecostos y sanciones, sino que también incrementa la rentabilidad y sostenibilidad de las operaciones.

La interacción de regulaciones legales, condiciones comerciales y aspectos técnicos requiere conocimiento especializado para tomar decisiones estratégicas acertadas. En un entorno tan cambiante, este enfoque es indispensable para garantizar el éxito en las operaciones del mercado eléctrico.

Por ello, INEL ha diseñado este programa para capacitar a profesionales que buscan especializarse en la contratación de energía y licitaciones en el mercado eléctrico chileno.

No existen requisitos previos para este programa, aunque se recomienda una base en gestión comercial o regulación eléctrica.



INICIO

26 de marzo



HORARIO

Miércoles y viernes:
19:00 - 21:10
(Hora Chile)



DURACIÓN

32 horas
cronológicas



MODALIDAD

100% Online
Síncrona

PROPUESTA DE VALOR



OBJETIVOS

Al finalizar el programa de especialización el alumno será capaz de:

Comprender la estructura del mercado eléctrico chileno y su impacto técnico, comercial y regulatorio.



A QUIÉN VA DIRIGIDO

El programa de especialización está dirigido a los siguientes profesionales:



Ingenieros eléctricos, ingenieros mecánicos, abogados y profesionales del sector eléctrico interesados en áreas comerciales, regulatorias, contractuales y de planificación.



Ejecutivos, consultores y funcionarios de empresas generadoras, distribuidoras, consumidoras de energía y entidades gubernamentales, entre otros.



Perfiles técnicos que desean adquirir un conocimiento sólido aspectos técnicos, económicos y legales de los contratos en el mercado libre de electricidad.

Módulo I: Mercado eléctrico chileno (2 horas cronológicas)

Comprender la estructura y funcionamiento del mercado eléctrico chileno.

Sesión 1

- Fundamentos de la regulación del mercado eléctrico en Chile
 - Principios del Mercado Eléctrico en Chile
 - Regulación en generación
 - Regulación en transmisión
 - Regulación en distribución
 - Estructura de cobros y pagos
- Generación
 - Principales actores
 - Evolución de matriz
 - Tendencias y políticas energéticas de largo plazo
- Transmisión
 - Normativa y planificación
 - Tarifación
 - Tendencias y desafíos
- Distribución
 - Operación del sector
 - Elementos clave para clientes industriales

Módulo II: El mercado mayorista del mercado chileno (4 horas cronológicas)

Identificar las dinámicas del mercado mayorista y su impacto en el sector eléctrico.

Sesión 2

- Descripción del mercado mayorista
- Estructura del mercado mayorista
 - Modelo marginalista chileno
 - Roles y responsabilidades del Coordinador Eléctrico Nacional
 - Interacción entre participantes
 - Balance oferta - demanda
- Mercado Spot
 - Definición y funcionamiento
 - Determinación del precio spot
 - Factores que influyen en su variabilidad
 - Liquidación de transacciones spot

Sesión 3

- Determinación de costos marginales
 - Metodología de cálculo
 - Variables técnicas consideradas
 - Impacto de restricciones operativas
 - Costos variables combustibles

- Despacho económico
 - Orden de mérito
 - Programación de la operación
 - Restricciones técnicas
 - Servicios complementarios

Módulo III: Tipos de clientes en el mercado chileno (2 horas cronológicas)

Clasificar los diferentes tipos de clientes en el mercado eléctrico chileno.

Sesión 4

- Definición de clientes eléctricos
- Clientes regulados
 - Definición y características
 - Criterios de consumo para clientes regulados
 - Tarifas reguladas: estructura y cálculo
 - Relación contractual con distribuidores
- Clientes libres
 - Definición y características
 - Criterios de consumo para clientes libres
 - Negociación de contratos
- Clientes mixtos
 - Clasificación intermedia
 - Opciones de cambio de régimen
 - Factores para la elección de régimen

Módulo IV: Tipos de contratos de energía en Chile (6 horas cronológicas)

Analizar los principales tipos de contratos energéticos en el mercado chileno.

Sesión 5

- Contratos regulados
 - Definición y características de los contratos regulados
 - Componentes tarifarios
 - Metodología de cálculo de tarifas reguladas

- Relación contractual entre clientes y empresas distribuidoras
- Limitaciones de los contratos regulados
- Contratos libres
 - Definición y características de los contratos libres
 - Proceso de negociación
 - Tipos de contratos en el régimen libre
 - Análisis de riesgos y beneficios de cada tipo de contrato
 - Requisitos para convertirse en cliente libre
- Otros contratos del mercado eléctrico
 - Contratos de compra venta de energía (Físicos)
 - Contratos de compra venta de energía (financieros)
 - Contratos de atributos de ERNC

Módulo V: El proceso de pricing (2 horas cronológicas)

Explicar el proceso de pricing y los factores que lo determinan.

Sesión 6

- Factores que influyen en el pricing
 - Costo de generación
 - Costo de transmisión y distribución
 - Demanda del cliente
 - Oferta y competencia en el mercado
 - Factores regulatorios
- Componentes del precio de la energía
 - Precio base de la energía
 - Peajes y cargos regulados
 - Traspasos de costos sistémicos
 - Cargos por energía renovable

Sesión 7

- Etapas del proceso de pricing
- Modelos del pricing
 - Pricing estático
 - Pricing dinámico
 - Pricing horario
- Caso aplicativo - Diseño de una propuesta de pricing para un cliente industrial

Módulo VI: Proceso de contratación de energía (2 horas cronológicas)

Describir las etapas clave en el proceso de contratación de energía.

Sesión 8

- Contratación de energía en el régimen regulado
 - *Proceso de contratación para clientes regulados*
 - *Estructura tarifaria en el régimen regulado*
- Contratación de energía en el régimen libre
 - *Etapas del proceso de contratación en el régimen libre*
 - *Tipos de contratos en el régimen libre*
- Aspectos regulatorios en el proceso de contratación
- Comparación de contratación entre regímenes
- Proceso de cambio de proveedor
- Caso aplicativo - Proyecto de generación local o por el proveedor

Módulo VII: Análisis de contratos energéticos (PPA) (6 horas cronológicas)

Evaluar los aspectos técnicos y legales de los contratos energéticos (PPA).

Sesión 9

- Componentes clave de un contrato energético
- Análisis técnico de contratos energéticos
 - *Perfil de consumo del cliente*
 - *Evaluación de la adecuación del contrato*
 - *Impacto técnico de la energía renovable*
- Análisis económico de contratos energéticos
 - *Cálculo del costo total del contrato*
 - *Comparación con alternativas de mercado*
 - *Evaluación de riesgos económicos*

Sesión 10

- Análisis legal y regulatorio
 - *Cumplimiento normativo*
 - *Cláusulas contractuales clave*
 - *Garantías y responsabilidades*
- Caso aplicativo - Análisis de un contrato regulado

Módulo VIII: Licitaciones de energía para clientes finales (2 horas cronológicas)

Examinar los procedimientos y estrategias en licitaciones de energía para clientes finales.

Sesión 11

- Proceso de licitación de energía
 - *Determinación de la demanda*
 - *Elaboración de las bases de licitación*
 - *Convocatoria y participación*
 - *Presentación de ofertas*
 - *Evaluación y adjudicación*
 - *Firma de contrato*
- Características de los contratos adjudicados
 - *Duración de los contratos*
 - *Precios ofertados*
 - *Condiciones de suministro*
 - *Inclusión de energía renovable*
- Impacto de las licitaciones en el mercado eléctrico
- Incorporación de energía renovable en las licitaciones
- Caso aplicativo - licitaciones recientes "Cambios en la estructura de precios"

Módulo IX: Gestión del Riesgo en el mercado libre y regulado (2 horas cronológicas)

Aplicar estrategias de gestión del riesgo en mercados regulados y libres.

Sesión 12

- Gestión de riesgos en el mercado regulado
 - *Riesgos específicos del mercado regulado*
 - *Estrategias de mitigación*
- Caso aplicativo - Análisis de un contrato regulado típico
- Gestión de riesgos en el mercado libre
 - *Riesgos específicos del mercado libre*
 - *Estrategias de mitigación*
- Caso aplicativo - Estrategias para minimizar penalizaciones por desviaciones de consumo

Sesión 13

- Cambios regulatorios y su impacto en la gestión de riesgos
 - *Marco regulatorio chileno*
 - *Impacto de los cambios regulatorios en el mercado libre*
 - *Estrategias para adaptarse a un entorno regulatorio dinámico*
- Caso aplicativo - Análisis de un cambio regulatorio reciente
- Incorporación de energías renovables y almacenamiento en la gestión de riesgos
- Desarrollo de estrategias integrales de gestión de riesgos

Módulo X: Contratos para energías renovables y certificados de energía renovable (2 horas cronológicas)

Diseñar contratos para energías renovables y certificados relacionados con energía sostenible.

Sesión 14

- *Contratos para energía renovable*
 - *Definición y tipos de contratos*
 - *Estructura de los contratos renovables*
- *Certificados de energía renovable*
 - *Tipos de certificaciones*
 - *Beneficios de los certificados*
 - *Limitaciones de los certificados*

Sesión 15

- *Consideraciones de los contratos*
 - *Temas legales*
 - *Temas económicos*
 - *Temas técnicos*
 - *Temas regulatorios*

Sesión 16

- *Retroalimentación final*



Juan Pablo Tapia

Especialista en Contratos de Energía y Licitaciones en Chile



Ingeniero Civil en Electricidad con Diplomado en Regulación y Mercado Eléctrico de la Universidad de Santiago de Chile y Máster en Economía Energética de la Universidad Técnica Federico Santa María.



Más de 20 años de experiencia en regulación, comercialización de energía, licitaciones y contratos en empresas como GasAtacama, Statkraft y Cerro Dominador CSP.



Lideró la adjudicación de más de 50 contratos PPA y participó en más de 200 licitaciones eléctricas en empresas como Statkraft Chile y Cerro Dominador CSP, optimizando el margen comercial.



Actualmente instructor de Inel- Escuela Técnica de Ingeniería y en Safira Energía Chile SpA, como Especialista Senior en Regulación y Mercado Eléctrico desarrollando análisis de mercado y representando a la empresa ante organismos reguladores en Chile.



NOTA: INEL se reserva el derecho de modificar la plana docente, por motivos de fuerza mayor o por disponibilidad del expositor, garantizando que la calidad del programa no se vea afectada.

METODOLOGÍA Y REQUISITOS

El participante estará acompañado a lo largo de todo el programa por los docentes y personal de soporte quienes resolverán todas sus dudas y consultas.

MODALIDAD ONLINE

Síncrona o en tiempo real



Metodología

Práctico / Teórico



Aula virtual

Sesiones grabadas y recursos adicionales



Proyecto final con asesoría de los instructor (es)



Certificación

por 32 hrs. cronológicas
válida a nivel internacional

REQUISITOS



Internet con una velocidad mínima de 8 Mbps de descarga y 4 Mbps de subida. Audífono y micrófono operativos.



Audífono y micrófono operativos



Uso de cámara web y pantalla doble opcional, pero altamente recomendado.

DOBLE CERTIFICACIÓN

Al finalizar exitosamente el programa de especialización, el alumno recibirá doble certificación, uno por parte de Inel - Escuela Técnica de Ingeniería y otro por IEEE (Institute of Electrical and Electronics Engineers).

Requisitos para acceder a la doble certificación:

Certificación INEL:

- Desarrollo de las evaluaciones con nota final igual o mayor a 14

Certificación IEEE

- Entrega del trabajo final
- Formulario IEEE



Escuela Técnica de Ingeniería



Certificación válida a nivel internacional que acredita 32 horas cronológicas



IEEE proporcionará un certificado PDH/CEU para este curso. IEEE otorga 3.2v CEU's /32 PDH

INVERSIÓN

Inversión
extranjero

US\$

990

Aplican descuentos por pago al contado

FINANCIAMIENTO EN PARTES

SIN DESCUENTO

*Nota: Consultar por opciones
adicionales de financiamiento.*

CONTACTO

Ejecutiva
comercial:

Karen Ortiz



karenortiz@inelinc.com



Teléfono: **+51 987 323 957**

INSCRIPCIÓN

1

Enviar el comprobante de pago
a inel@inelinc.com al realizar el
pago.

2

Ingresar sus datos personales y de
facturación a
[https://bit.ly/INEL_Matricula_PE_
EI_08_25_1](https://bit.ly/INEL_Matricula_PE_EI_08_25_1)

3

Recibirá las instrucciones para
el acceso al aula virtual, el
contenido del programa estará
disponible el día de inicio.

CAPACITACIÓN CORPORATIVA

Mantener a los mejores talentos comprometidos es clave para garantizar que no renuncien o se vayan a un competidor. La razón #1 por la que los empleados dejan las empresas es la falta de desarrollo profesional.

Por ello, en Inel estamos comprometidos con las empresas. Por eso, somos sus socios estratégicos a largo plazo en la formación continua de profesionales, exigida por el contexto actual.

BENEFICIOS



Modalidad online
sincrónica,
asincrónica o inhouse.



**Aumento de la
productividad,**
eficiencia y calidad del
trabajo.



**Capacitación
personalizada**
conforme a los
requerimientos
de la organización.



**Incrementa la
rentabilidad** y
apertura nuevas líneas
de negocio



Mejora y retén el talento
de tu empresa

CONTACTO

**Key Account
Manager**
**Cecilia
Aguirre**



 marleniaguirre@inelinc.com

 Teléfono: **+51 940 992 033**



Inel

