Curso de especialización

MERCADOS ELÉCTRICOS Y DESPACHO ECONÓMICO

DURACIÓN
30 HRS

MODALIDAD
GRABADO / ASÍNCRONO

INFORMES E INSCRIPCIONES
+51 975 501 530

ÍNDICE:

3. ¿Por qué elegirnos?
4. Objetivos.
5. Certificación.
6. Instructor.
7. Estructura Curricular.
11. Inversión.
12. Capacitación corporativa.

¿POR QUÉ ELEGIRNOS?

- Enfoque exclusivo en ingeniería
- Acompañamiento directo
- Aplicación práctica inmediata
- Docentes con experiencia industrial
- Programas alineados a normativas técnicas

presencia en
+30 países

profesionales capacitados
+32000

nivel de satisfacción
+80%

empresas atendidas
+1000

OBJETIVOS:

6. Utilizar herramientas de software especializado (GAMS).

5. Ejercer, modelar y diseñar el poder del mercado.

4. Evaluar los servicios complementarios y el poder de mercado.

3. Realizar el despacho económico de un sistema eléctrico y el cálculo de costos marginales.

2. Estudiar y analizar los tipos de mercados eléctricos existentes.

1. Aprender los fundamentos de la microeconomía y su aplicación al sector eléctrico.

CERTIFICACIÓN:

Reconocimiento internacional:
Demuestra tu dominio técnico con una certificación respaldada por una de las organizaciones más prestigiosas del mundo.

Mejores oportunidades laborales:
Impulsa tu empleabilidad y accede a puestos clave en empresas líderes del sector tecnológico e industrial.

Red global de expertos:
Únete a una comunidad internacional de ingenieros y participa en espacios de colaboración e innovación.

REQUISITOS PARA ACCEDER A LA CERTIFICACIÓN:

Certificación INEL:
- Desarrollo de las evaluaciones con nota final igual o mayor a 14.

INSTRUCTOR:

JOSE HERMOZA

Especialista en estudios eléctricos y sistemas de potencia.

Ingeniero Electricista de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos (UNMSM), Perú. Con magister en Gestión de Sistemas de Potencia (UNAC - Perú) y en Ingeniería Eléctrica (San Juan – Argentina).

Más de diez años de experiencia en análisis de oportunidades de inversiones/proyectos de generación/transmisión, análisis regulatorio, etc.

Experiencia en mercados eléctricos y modelos de optimización. Uso de softwares especializados como: AutoCAD, Matlab, DIgSILENT, ATP.

Instructor de Inel - Escuela Técnica de Ingeniería y como Especialista de la Sub Dirección de Mercados Eléctricos del COES.

ESTRUCTURA CURRICULAR:

I MÓDULO

Microeconomía aplicada al sector eléctrico

- Industria Eléctrica
- Oferta y demanda
- Elasticidad del precio
- Mercados Competencia Perfecta
- Economías de escala
- Monopolio, oligopolio

II MÓDULO

Microeconomía aplicada al sector eléctrico

- ¿Por qué desregular?
- ¿Qué desregular?
- El mercado regulado
- El mercado libre
- Transacciones físicas y financieras
- Tipos de diseño de mercado eléctrico

III MÓDULO

Despacho económico

- El problema del despacho económico
- Costos Incrementales
- Conceptos Despacho Económico
- Despacho Térmico Uninodal – Aplicación en GAMS
- Despacho Hidrotérmico Uninodal (Estacionalidad, valor del agua) – Aplicación en GAMS
- Despacho Hidrotérmico Multinodal – Aplicación en GAMS
- Asignación de unidades (Unit-Commitment)

III MÓDULO

Cálculos de costos marginales

- Repaso de costo marginal (precios zonales, nodales) – Aplicación en GAMS
- Rentas de Congestión – Aplicación en GAMS
- Costos Marginales – Casos aplicativos
- Formas de administrar las rentas de congestión y casos aplicativos

IV MÓDULO

Servicios complementarios

- Necesidad de los servicios complementarios
- Clasificación y definiciones
- S.S.C.C. en los mercados eléctricos
- Servicio de control de frecuencia – regulación primaria, AGC.
- Índices de confiabilidad
- Potencia reactiva como servicio complementario

VI MÓDULO

Poder de mercado

- Definiendo el poder de mercado
- Ejerciendo el poder de mercado
- Modelado del poder de mercado
- Diseño para reducción del poder de mercado

INVERSIÓN:

195 USD

Beneficios:

- Descuentos exclusivos.
- Planes de financiamiento.

**Términos y condiciones*

EJECUTIVO COMERCIAL

+51 975 501 530

institute@inelinc.com

1

Envía tu comprobante de pago al número **+51 975 501 530**

2

Crea una cuenta en la plataforma **https://inelinc.com/registro**

3

Se te dará la confirmación de los accesos mediante correo electrónico.

CAPACITACIÓN CORPORATIVA

Nos alineamos contigo para diseñar un plan de capacitación personalizado, adaptado a tus objetivos, que potencie el talento de tu equipo y genere resultados medibles y de alto impacto en tu organización.

IMPULSAMOS EL TALENTO DE TU EQUIPO

+51 949 217 183

corporate@inelinc.com

- **Capacitación personalizada** conforme a los requerimientos de la organización.
- **Modalidad online** sincrónica, asincrónica o inhouse.
- **Incrementa la rentabilidad** y apertura nuevas líneas de negocio.
- **Aumento de la productividad,** eficiencia y calidad del trabajo.

- 7345 W Sand Lake Rd, Ste 210 Office 4487, Orlando, Florida
- Calle Germán Schreiber 210, San Isidro, Lima

CLIENTES PRINCIPALES:

imetel

SGS

kallpa

CNDC

enel

Hidrandina

LUZ DEL SUR

REPSOL

APM TERMINALS
Lifting Global Trade

ENGIE

Ensa

celepsa

EGE HAINA

Cerro Verde