



IEEE
CREDENTIALING
PROGRAM

PROGRAMA DE ESPECIALIZACIÓN
CONTRATOS
**EN EL MERCADO LIBRE
DE ELECTRICIDAD**

INICIO
21 ENE

CONTRATO DE SUMINISTRO
DE ENERGIA ELÉCTRICA

DURACIÓN
32 Horas
2 Meses



HORARIO
Miércoles y viernes
19:00 – 21:10*

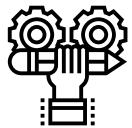


MODALIDAD
Online
SÍNCRONO



INFORMES E
inscripciones
+51 987 323 957

¿Por qué elegirnos?



Metodología práctica, aplicada y altamente especializada



Pagos internacionales
Cuotas sin interés



Docentes con trayectoria internacional



Acompañamiento personalizado



Certificación internacional



Acceso 1 año a la plataforma

Beneficios Comunidad Inel



Precio preferente:
Para todos los programas solo durante su lanzamiento.



Revisión CV/Linkedin:
Revisión grupal mensual para mejorar tu perfil profesional



Sorteo de entradas:
A eventos y experiencias exclusivas de nuestros aliados internacionales.



Miembro destacado:
Los integrantes más activos serán entrevistados en nuestro podcast "Entre Fases"



+1000 empresas
CAPACITADAS

PRESENCIA EN
+30 países



+32,000 estudiantes
AL REDEDOR DEL MUNDO

¿Sabías qué...

una gestión inadecuada de los contratos de suministro eléctrico puede poner en riesgo la rentabilidad y continuidad operativa?

En el mercado libre de electricidad, los contratos deben negociarse y gestionarse con precisión para evitar sobrecostos y sanciones. La complejidad del sector eléctrico, junto con las regulaciones cambiantes, hace indispensable contar con un conocimiento profundo de sus dinámicas comerciales y legales.

Los profesionales que gestionan contratos energéticos necesitan habilidades especializadas para garantizar que sus empresas obtengan condiciones favorables y cumplan con las normativas vigentes.

Por esta razón, te presentamos este programa de especialización, diseñado específicamente para abordar los aspectos clave de los contratos en el mercado libre de electricidad. A través de él, aprenderás a dominar las herramientas y estrategias necesarias para optimizar tus operaciones.

Estamos seguros de que este programa será una inversión fundamental que te permitirá destacarte como experto en la gestión de contratos eléctricos, acrecentando tus oportunidades laborales y comerciales en esta área especializada.



Objetivos



Comprender el marco regulatorio del mercado eléctrico libre para gestionar contratos de suministro de energía.

Desarrollar habilidades de negociación y gestión contractual entre generadores, distribuidores y consumidores en el mercado libre de electricidad

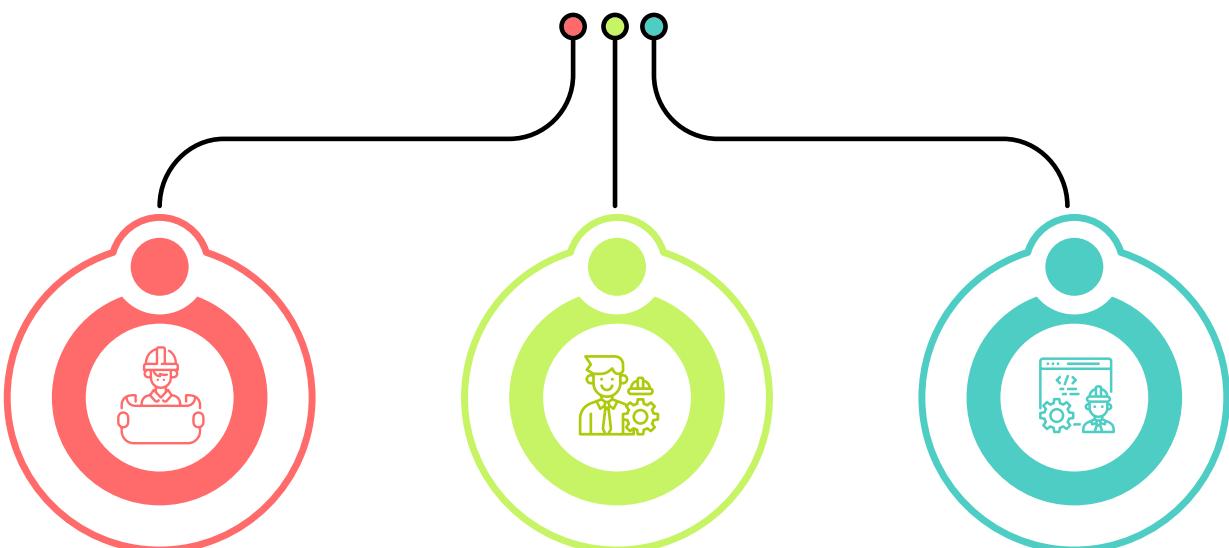
Aplicar normativas y regulaciones vigentes en la elaboración de contratos energéticos, asegurando el cumplimiento legal y operativo

Optimizar la integración de fuentes de energía renovable en redes interconectadas, mediante contratos comerciales eficientes y sostenibles

Evaluar riesgos financieros y contractuales en el mercado eléctrico, garantizando la rentabilidad y seguridad de las operaciones

Adquirir conocimientos técnicos sólidos sobre redes eléctricas interconectadas y su impacto en los contratos de suministro energético

Este programa está diseñado para:



Ingenieros eléctricos, ingenieros mecánicos, abogados y profesionales del sector eléctrico interesados en áreas comerciales, regulatorias, contractuales y de planificación.

Ejecutivos, consultores y funcionarios de empresas generadoras, distribuidoras, consumidoras de energía y entidades gubernamentales, entre otros.

Perfiles técnicos que desean adquirir un conocimiento sólido aspectos técnicos, económicos y legales de los contratos en el mercado libre de electricidad

Requisitos



Conocimientos básicos en gestión comercial y en sistemas eléctricos.
Manejo básico - intermedio de Power BI.
Se utilizará excel



No es requisito indispensable.
Deseable contar con experiencia en áreas de planificación y regulación de procesos en la negociación o administración de contratos energéticos.

Estructura curricular

I

Módulo

Mercado eléctrico peruano (2 horas cronológicas)

Estudiar el funcionamiento del mercado eléctrico peruano

- Introducción y Marco Normativo del Mercado Eléctrico Peruano
 - *Estructura institucional (MINEM, COES, OSINERGMIN, empresas)*
 - *Marco Legal y regulatorio (LCE, reglamentos, contrato modelo)*
 - *Contexto actual y desafíos del sector*
- El mercado de electricidad
 - *Características de la energía eléctrica*
 - *Características de la organización de la industria eléctrica en el Perú*
 - *Teoría marginalista aplicada al mercado de generación de electricidad*
 - *Segmentación de Mercado (Generación, transmisión, distribución)*
- La generación eléctrica en el Perú
 - *La energía primaria*
 - *La energía secundaria*
 - *Empresas de generación eléctrica*
 - *Análisis de mercado (mercado libre vs regulado)*
- La transmisión eléctrica en el Perú
 - *Los beneficios de la interconexión*
 - *Los sistemas de transmisión eléctrica en el Perú*
 - *Regulación y tarificación de la transmisión eléctrica*
 - *Interacción entre agentes.*
- La distribución eléctrica en el Perú
 - *Economías de densidad*
 - *Ubicación de los sistemas de distribución eléctrica*
 - *Empresas de distribución eléctrica*
 - *Descripción de las principales distribuidoras en el Perú*
 - *Rol de los agentes; COES, OSINERGMIN, MINEM, Mercado Spot*

II

Módulo

Mercado mayorista de electricidad (2 horas cronológicas)

Estudiar el mercado mayorista de electricidad en Perú

- Agentes del mercado Mayorista
- Funcionamiento del MME
- Liquidaciones del MME
- Revisión de Procedimientos COES aplicados al MME
- Inscripción como participante del MME
- Reporte de indicadores para el monitoreo del MME
- Costos marginales de corto plazo
 - *Componentes del precio de energía y potencia*
- Costos marginales en tiempo real
- Caso aplicativo: Ejercicio de interpretación de liquidación del COES

III

Módulo

Usuarios en el mercado de contratos (2 horas cronológicas)

Aprender sobre los usuarios libres y regulados en el mercado de contratos.

- Clasificación de los usuarios
 - *Libres*
 - *Regulados*
- Condiciones de acceso al mercado libre
- Agentes del mercado regulado de electricidad
- Comportamiento del mercado libre y regulado de electricidad

- Estadísticas del mercado libre regulado por tipo de empresa
- Estadísticas del mercado libre y regulado por actividad económica

IV

Módulo

Estructura de precios de la energía eléctrica (6 horas cronológicas)

Aprender sobre la estructura de precios en el mercado libre y regulado.

- El mercado eléctrico y sus transacciones
- Tarifas en generación eléctrica
 - Los precios en barra de energía y potencia
 - Precios resultantes de las licitaciones de largo plazo de Distribución
 - Teoría de subastas
 - Precios resultantes de las licitaciones
 - Precios de energía y potencia para el mercado libre
- Tarifas en transmisión eléctrica
 - Sistemas de transmisión: SPT, SST, SGT, SCT
 - Contratos de concesión para el SGT y el SCT
 - Licitaciones para los sistemas de transmisión
 - Costos de un sistema de transmisión
 - Costo y remuneración del SPT
 - Costo y remuneración del SGT
 - Costo y remuneración del SST y SCT
- Tarifas en distribución eléctrica
 - La tarifa de distribución eléctrica: VAD
 - Cálculo de valor agregado de distribución
 - Los sectores típicos de distribución
 - Sectores típicos y regulación por empresa modelo eficiente
 - VAD para cada empresa
 - Validación de los VAD para cada sector típico
 - Actualización del VAD
- Liquidaciones en el mercado de contratos
 - Modelamiento de energía y potencia
 - Actualización de precios y tarifas
 - Cálculo de la liquidación comercial

- Subsidios asociados a la tarifa eléctrica (FISE y FOSE)
 - Subsidios aplicables al consumo de electricidad
 - Cálculo del FISE y el FOSE en la facturación eléctrica
- Análisis de facturación de usuario Libre y usuario regulado

V

Módulo

Tipos de contratos de energía (2 horas cronológicas)

Distinguir entre los diversos tipos de contratos de suministro eléctrico

- Modalidades de contratación de electricidad
- Características de un PPA (Power Purchase Agreement)
- Contrato Independent Power Producer (IPP)
- Contratos especiales
- Contratos de Respaldo de potencia y energía
- Rol de las licitaciones y subastas
- Caso aplicativo: Análisis práctico de un PPA

VI

Módulo

Proceso de contratación de energía (2 horas cronológicas)

Estudiar el proceso de contratación de energía.

- Proceso de contratación en el mercado regulado
 - Modalidades de contratación
 - Derechos y obligaciones de los usuarios libres y regulados
 - Rol de las licitaciones y subastas.
- Proceso de contratación en el mercado libre
 - Negociación de contratos en el mercado libre
 - Componentes del precio de venta de electricidad
 - Rol de licitaciones privadas

- Proceso de negociación y contratación
 - Evaluación de la oferta y propuestas
 - Criterios para la selección de proveedores
 - Estructura y contenido de un contrato de suministro de energía
 - Cláusulas clave en los contratos de energía
 - Precios y tarifas
 - Duración y vigencias
 - Volumen y condiciones de suministro
 - Penalizaciones y garantías
 - Aspectos legales y regulatorios en la negociación de contratos

VII Módulo

Análisis de un PPA (6 horas cronológicas)

Realizar un análisis del PPA (cláusulas generales, anexos, cláusulas especiales)

- Estructura de un PPA
 - Cláusulas esenciales en un PPA
 - Bloques de Demanda
 - Puntos de retiro y suministro
- Leyes aplicables y definiciones
- Derechos y Obligaciones de las partes
- Productos contratados
- Aspectos comerciales
- Fórmulas de precio, indexación
- Facturación y pagos
- Aspectos legales
- Revisión de contratos y adendas de compraventa de electricidad
- Garantías
- Cláusulas especiales
- Penalidades y Fuerza Mayor
- Caso aplicativo: Análisis de un contrato de un cliente libre
- Caso aplicativo: Análisis de un contrato de un cliente regulado

VIII Módulo

Riesgos de un contrato de energía (2 horas cronológicas)

Aprender a identificar y evaluar los riesgos financieros, técnicos y regulatorios asociados a los contratos de energía.

- Identificación de riesgos: Técnicos, financieros, comerciales y regulatorios.
- Evaluación de riesgos
- Mitigación de riesgos
- Monitoreo y control de riesgos
- Aspectos legales y contractuales - Herramientas de cobertura y mitigación
- Caso Aplicativo: Simulación de escenarios de precios y exposición

IX Módulo

Contratos de cobertura (2 horas cronológicas)

Estudiar los contratos de cobertura en el mercado eléctrico.

- Tipos de contratos de cobertura
- Contratos de cobertura y gestión de riesgos
- Diseño y negociación de contratos de cobertura
- Ejecución y liquidación de contratos de cobertura
- Caso práctico

X**Módulo****Contratos para centrales RER y certificados de energía renovable (2 horas cronológicas)****Aprender sobre los contratos de centrales RER y los certificados de energías renovables.**

- Marco normativo asociados a los contratos RER
- Energía Adjudicada
- Ingreso Garantizado
- Liquidación anual de los contratos RER
- Negocios adicionales de un generador RER

XI**Módulo****Tendencias, innovación y transición energética (2 horas cronológicas)****Analizar las tendencias de contratación en el mercado eléctrico peruano**

- Tendencias y crecimiento de la oferta de energía
- Tendencias y crecimiento de la demanda
- Máxima demanda y potencia firme
- Reserva y margen reserva
- Factor de carga
- Costo marginal y precio regulado ponderados
- Integración de almacenamiento, autogeneración y nuevas tecnologías.
- Contratos para energías renovables (PPAs verdes), Mercado secundario de Certificados IREC
- Integración de nuevos negocios dentro del PPA

Retroalimentación final (2 horas cronológicas)

Experto

Gerald Quispe

Especialista en Contratos en el Mercado Libre de Electricidad

Ingeniero Electricista por la Universidad Nacional del Callao, con diplomados en Regulación en Electricidad (Universidad ESAN) y en Administración y Dirección de Proyectos (Pontificia Universidad Católica de Chile).

Más 7 años de experiencia en la evaluación y negociación de contratos de energía y estudios de factibilidad. Ha liderado estrategias comerciales y negociaciones que optimizan costos energéticos

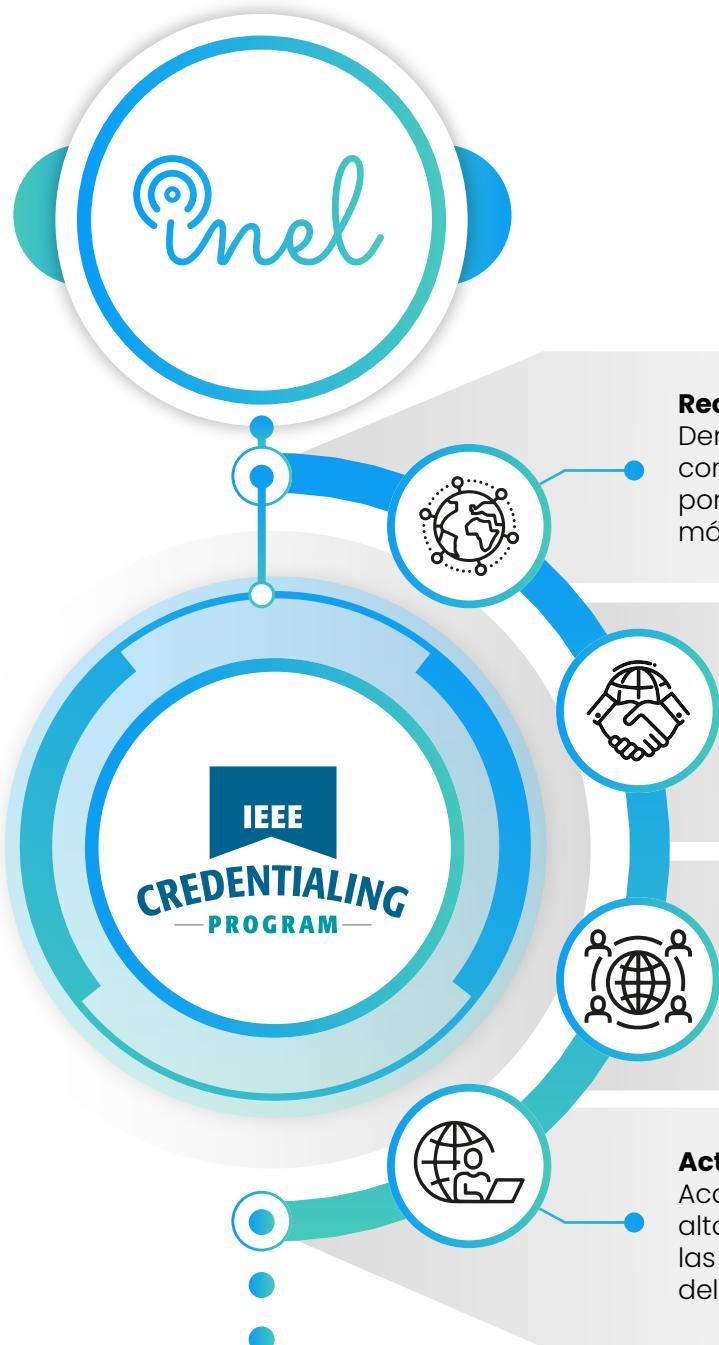
Ha desarrollado proyectos de ahorro energético y sistemas fotovoltaicos para América Móvil, logrando reducciones del 20 % y 35 % en consumo.

Actualmente instructor de INEL Institute of Technology y Especialista de Desarrollo de Negocios B2B en Fenix.



NOTA: INEL se reserva el derecho de modificar la plana docente, por motivos de fuerza mayor o por disponibilidad del expositor, garantizando que la calidad del programa no se vea afectada.

Certificación



Requisitos para acceder a la doble certificación:

Certificación INEL:

- Desarrollo de las evaluaciones con nota final igual o mayor a 14

Certificación IEEE

- Entrega del trabajo final
- Formulario IEEE

Inversión



uss 645

- Aplican descuentos por pago al contado
- Incluye acceso total al aula virtual
- Incluye el costo de las certificaciones oficiales



Inscripción

1

Enviar el comprobante de pago a **inel@inelinc.com** al realizar el pago.

2

Ingresar sus datos personales y de facturación a
https://bit.ly/INEL_Matricula_PE_El_01_26_1

3

Recibirá las instrucciones para el acceso al aula virtual, el contenido del programa estará disponible el día de inicio.



Contacto



KAREN ORTIZ
Ejecutiva comercial:

📞 (+51) 987 323 957
✉️ karenortiz@inelinc.com



Respondemos tus consultas

Capacitación corporativa

Nos alineamos contigo para diseñar un plan de capacitación personalizado, adaptado a tus objetivos, que potencie el talento de tu equipo y genere resultados medibles y de alto impacto en tu organización.

Beneficios

Capacitación personalizada
conforme a los requerimientos
de la organización



Modalidad online
sincrónica,
asincrónica o inhouse



Mejora y retén el talento
de tu empresa



Incrementa la
rentabilidad y
apertura nuevas
líneas de negocio



Aumento de la
productividad, eficiencia
y calidad del trabajo



**Impulsamos el talento
de tu equipo**



CONTACTO

CORPORATIVO

📞 (+51) 949 217 183

✉️ corporate@inelinc.com



Respondemos tus
consultas



Principales Clientes



PRECISION

